

«میوه اعتماد» به مکافات کشیده‌های با مرام

مدیریت شهری مشهد در راستای بازگشت آسیب‌دیده‌ها به جامعه، ۴ غرفه میوه شب یلدارا در اختیار آنان قرار داد

فرزانه شهامت
f.shahamat@shahraranews.ir



گزارش روز

دینگ دینگ
دینگ، موبایل
مُسلم زنگ
می‌خورد، برای
بار چندم.

«جانم داش علی؟
- برار! هفت نفر جور کنم خویه؟
- خوشه‌ها هر چی بیشتر بهتر. دمت گرم،
داش علی پشت خط، همان علی قرقی است.
لات‌های جاده سیمان به گردن کلفتی
می‌شناسندش. «تا چند سال پیش، بهش
زنگ می‌زدم آدم جور کنه بریم بزین، حالا
آوردمش توی خط خودمون. گذاشتمش
لای گیره مرام تا آدم گیر بیاره واسه کار.»
شرایط سختی است؛ خیلی سخت. «مسلم
شاهی» این‌طور فکر می‌کند. به قول خودش
این یک هفته، برای کسانی که به او اعتماد
کردند و فرصت دادند، آزمایش است و برای
او دوستانش، رزمایش.

مسلم، همان جوان میوه‌فروش خیابان
عامل است که نیمه شهرپور امسال،
پای حرف‌هایش نشسته‌یم. از گذشته
تاریک و سوء سابقه‌هایش گفت تا رسید
به ماجرای توبه‌اش. توبه‌ای که تا الان،
مردانه پایش ایستاده است. به آن‌ها که
مثل خودش، فرصت بازگشت می‌خواهند
هم میدان می‌دهد. اعتماد و سوء پیشینه،
شرط استفاده در میوه‌فروشی متفاوت
اوست. آرزویی را که آن روز مسلم با ما
در میان گذاشت، یادمان هست. «واسه
بزرگ شدن کسبم، ایده دارم. می‌خوام
مکافات کشیده‌های بیشتری رو بیارم. باز
بیبین سراغم. آخر گزارشتون هم بنویسین:
این قصه ادامه داره.»
حالا آرزوی مسلم نزدیک‌تر از همیشه به
نظر می‌رسد.

● به مقصد مشهد

از یک چیز اطمینان داریم، اینکه اگر
سؤال‌اتمان را پشت سر هم نپرسیم،
همین‌طور که روی صندلی نشسته، از
خستگی خوابش می‌برد. می‌گوید دیشب
دو ساعت‌ونیم خوابیده و از کله صبح تا
الان که خورشید دارد خداحافظی می‌کند،

یک‌بند به این و آن زنگ زده است. شوخی
که نیست. فروش فوق‌العاده میوه شب‌های
یلدا در چهار منطقه پرتقاضای مشهد، به
او و دوستانش واگذار شده است. «تا امروز
صبح، شدن ۴۳ نفر. اوستا کارا، سابقه‌دارا،
اعتیاددارا! از همه شهر، به رفقا سپردم نیرو
بیان سسر کار. توی کانال‌ها و صفحه‌های
پرمخاطب هم آگهی گذاشتم. اینهاش.»
متن آگهی را نشانمان می‌دهد. «فوری
فوری فوری! به ۵۰ نفر نیروی آقا حتی با
داشتن سوء پیشینه و اعتیاد به شرط علاقه
و پشتکار بالا دعوت به عمل می‌آوریم. برای
کسب اطلاعات بیشتر به دایرکت مراجعه
فرمایید. تاریخ شروع به کار ۲۵ آذر ۹۹. این
آگهی را به اشتراک بگذارید.»

لیست نیروها را کم‌وبیش، بسته‌اند.
می‌دانند در شعبه میدان فلسطین، میدان
فردوسی، امامیه ۱۷ و سیدرضی ۶۳ کدام
نیروها مستقر می‌شوند. باین‌حال هنوز
برای شیفت شب، نیرو کم دارند. «پرپرور
غرفه‌ها جور شد. نرخش رو هم با ما مثل
بقیه میوه‌فروشا حساب کردن. بارجور کردن
برای چهار تا شعبه، ده تا آدم کم‌ریسته
می‌خواد. یک نفری دارم جور می‌کنم. تا
اینجا هستین، بار می‌رسن. روی قیمت‌ها
توی چهار تا شعبه‌مون، این‌طور که توی
شعبه عامل زیر فی می‌دیم، نمی‌تونیم مانور
بدیم. باید نرخ‌های مصوب رو رعایت کنیم.
اما در مورد کیفیتش، خاطر مردم، جمع.
تدبیر کردم تا هر میوه‌ای از میدانش بیاد.
سیب‌ها مستقیم از درگزر، پرتقال از ساری
و هندونه...»

به هندوانه، برند میوه‌های شب یلدا، که
می‌رسد، توضیح می‌دهد: هندونه انباری
توی بازار هست اصلاً به درد نمی‌خوره.
اگره دقت کرده باشین، هندونه‌های شب
چله همیشه خرابه. نمی‌خوام این باشه.
هندونه‌های میناب، سروته‌ست. سپردم بار
تریلی کنن بیارن.
آدمی که تا همین چند سال پیش،
تمام خلاقیتش را پای بساط قمار و قمه
می‌گذاشت، با غرور می‌گوید: تدبیر خاصی
می‌خواد بار خوب روز از جای جاش آوردن و
دادن دست مشتری.

گرم صحبت است که علیرضا، از نیروهای
قدیمی، سر می‌رسد و می‌گوید: ۱۰



عکس: محمود بهنام شهریار

لیموها رسید.

● زدگ‌هایی که آباد می‌شود

اگر مردم استقبال نکنند چه؟ اگر میوه‌ها
بماند... مسلم آسوده است. می‌گوید: اگر
طرف حسابم «و کفی باله و کیلا» باشه که
هست، بابت بقیه‌ش باکی نیس.
مکت می‌کند و ادامه می‌دهد: خیلی دارم
خودمو قوی می‌گیرم. اگر اون آدم سابق
بودم، لگد می‌نذاختم. زیر قابلمه‌م و با
این همه خستگی و دنگ‌وفنگ می‌گفتم
نخواستم. غرفه‌ها آماده نیس. برق نداره؛
پوزها، ترازوها، بارها، نیروها... یکی رو
فرستادم بی موتور جوش، سه تارفتن پی
خالی کردن بار... سیب‌ها دارن می‌رسن.
اونام باید خالی شن.

می‌پرسیم: به قول خودتان نان و آبتان که
از همین چند در بند مغازه جور می‌شد؛
چرا این غرفه‌ها و زحمت‌های تازه‌اش را
قبول کردید؟ جواب بی تعارفش را این‌طور
می‌شنویم: این چند دربند مغازه عامل، برام
تنگ شده بود. برای چی دروغ؟ مال دنیا
اغواگره. پول دوس دارم اما چیزی که بهم
انگیزه می‌ده، فقط پول نیس. زندگیاپی که
از بغل اینجا آباد می‌شه، بهم جون می‌ده؛

همین رفیقایی که دارن بهم کمک می‌کنن.
امثال علی قرقی که قبلاً واسه دعوا، حالا
واسه کاردارن آدم جور می‌کنن. امثال
داوود. داوود رو دیدین؟

نشانی‌اش را که می‌دهد، متوجه می‌شویم.
همان پسر جوانی که پای نیشان نارنگی‌ها
ایستاده بود. بدنش رعشه داشت و زبانش
لکنت. پدر و مادرش طلاق گرفته‌اند و او به
حال خودش رها شده است. مسلم می‌گوید:
می‌خواست اون قدر شیشه بکشه که بمیره.
حالا پاک پاکه. فقط سیگار می‌کشه که
اونم نباید بکشه. برایش اتاق کرایه کردیم
با یه دست رختخواب و چند تیکه لباس،
هر جور که بتونن کمکمون می‌کنن. هومنان
که می‌قوت قلب می‌دن که میدون رو خالی
نکنن آقا مسلم.

می‌گوید امشب خیلی کار داره. باید
۴۳ نفر را دور هم جمع کنه؛ چه قدیمی‌ها
چه تازه‌واردها و بگوید که خوب بودن
رفتارشان در این یک هفته، برای اعتمادها
این‌طور می‌گوید: هر جا دعوتمون می‌کنن
تا می‌ریم می‌گیم سلام‌علیک، قق قق قق
شروع می‌کنن به عکاسی. کاری واسه‌مون
نی‌کنن، چون واسه‌شون عابدی نداره. این
بدمش ازش کمک بخوام.»

گفت و گو با سینا استوی، کارآفرین حوزه بلاکچین

جهان به همبستگی مالی نیاز دارد



استارت‌آپ به پروژه‌هایی گفته می‌شود که در جریان آن یک ایده خام، به کمک تلاش و کوشش یک گروه، به تولید یک محصول یا یک خدمات می‌انجامد و زمینه برای فروش آن محصول و خدمات فراهم می‌شود. این روزها در سراسر دنیا به استارت‌آپ‌ها و افرادی که در این حوزه فعال‌اند توجه ویژه‌ای می‌شود و دولت‌ها از این نوع کارآفرینان، بسیار حمایت می‌کنند. سینا استوی یکی از کارآفرینان جوانی است که در حوزه بلاکچین در داخل کشور دست به تأسیس یک شرکت استارت‌آپی زده است. او دانش آموخته مدیریت بازرگانی است و تلاش‌های زیادی برای گسترش و توسعه علوم بلاکچین و رمز ارزها در ایران انجام داده است. در ادامه، گفت‌وگو ما با این کارآفرین جوان را می‌خوانید.

● داستان این استارت‌آپ و ورود به دنیای کریپتوکارنسی از کجا شروع شد؟

من در سال ۲۰۱۲ میلادی به عنوان بیت‌کوینر وارد عرصه رمز ارزها شدم و به عنوان یک تریدر (معامله‌گر) درآمد خود را به بیت کوین تبدیل می‌کردم. در نهایت، در سال ۲۰۱۶ این فرایند را به صورت کاملاً جدی پیش گرفتم و با فراز و فرودهای بازار همراه شدم. در این فرودهای ناشی از بازار متضرر هم شدم، اما دست نکتیدم و تصمیم گرفتم به عنوان یک کارآفرین وارد این عرصه شوم. بعداً، ایده مرفقی رمز ارزی در داخل ایران به ذهنم رسید. صرافی کریپتولند ۱۶ مهر ۱۳۹۶ کار خود را آغاز کرد. ابتدا تنها با استفاده از روبات تلگرام، حدود یک سال و نیم فعالیت داشت. در نهایت، تصمیم گرفتیم یک سایت برای صرافی داشته باشیم و کاربران توانستند راحت‌تر و با اعتماد بیشتری با مرفقی کریپتولند خرید و فروش داشته باشند.

اکنون ۳ سال از راه‌اندازی و تأسیس کریپتولند می‌گذرد و ما در مقایسه با ابتدای ورود به این عرصه، تغییرات گسترده‌ای در پلتفرم خود داده‌ایم. هم‌راه با سه‌سالگی کریپتولند، یک پلتفرم جدید از مرفقی خود را ارائه دادیم. افراد در این پلتفرم می‌توانند به خدمات بسیاری که در صرافی‌های بین‌المللی رمز ارزی ارائه می‌شود دسترسی داشته باشند. نظیر: اوردرد، گزاری و ترید سریع و آسان همراه با نمودارهای قیمتی. هم‌اکنون سباز هم در حال توسعه هستیم تا در آینده برای هموطنان عزیزمان خدمات بسیار گسترده‌تری فراهم آوریم.

● تعریف شما از کار آفرینی؟

تعریف من از کارآفرینی این است که فرصتی در اختیار جوانان و افراد بااستعداد جامعه فراز دهیم تا شکوفایی شکل بگیرد و موازی با رشد افراد، جامعه نیز رشد کند و از نظر ذهنی و فکری نمود یابد.

در واقع، کارآفرینان همواره از مفهوم فرصت‌جویی و فرصت‌پروری در ایجاد کاری خود استفاده می‌کنند تا دیگران نیز از این فرصت‌ها بهره‌مند شوند. از سوی دیگر، ارزش آفرینی برای این عرصه یکی از موارد مهم و اساسی است که به دنبال فرصت‌پروری باید شکل بگیرد. در صورتی که ارزشی خلق نشود، توانایی و فرصتی نیز وجود نخواهد داشت و مفهوم کارآفرینی شکل نخواهد گرفت. در نتیجه، به دنبال فرصت‌های نو در جوامع هستیم تا این امکان را نیز برای افراد این مرز و بوم فراهم آوریم.

● راهبردها شما برای رشد کسب‌وکار؟

راهبردها برای رشد یک سیستم تقنی اساسی و ضرور ایفا می‌کنند. در این میان، باید بتوان راهبرد را نیز متناسب با شرایط تعیین کرد. در واقع، درمراه راهبرد باید بگویم که بنگ رفتار منطقی و مورد تأیید و بر اساس صلاح‌دیدهای جوامع است. در نتیجه، بنگ راهبرد صحیح می‌تواند تعریفی مناسب از شرایط و دیدگاه‌ها داشته باشد. هم‌اکنون، راهبرد اصلی ما توسعه و ارتقای کیفیت خدمات در داخل کشور است و در پی ایفای نقش با ساز و کاری اساسی هستیم.

● کمی از الگوهای بازاریابی‌تان بگویید.

انگیز شخصی ما انگیزی خاص بر اساس ایده‌های ذهنی است که ان‌شاهد. در آینده‌ای نزدیک آن را منتشر خواهیم کرد.

● فناوری بلاکچین چیست و آینده آن را در جهان و ایران چگونه ارزیابی می‌کنید؟

اگر بخواهیم بلاکچین را به زبانی ساده توصیف کنیم، بهتر است با یک مثال در حوزه مالی شروع کنیم. افراد انانسا برای انجام تراکنش‌های مالی از یک واسطه به نام بانک استفاده می‌کنند، ولی بلاکچین این امکان را فراهم آورده است که اشخاص به صورت مستقیم با یکدیگر ارتباط برقرار کنند. به صورت هم‌تابه هم‌تا داده‌ها و تراکنش‌های خود را اجرا کنند و نیازی به شخص ثالث نداشته باشند.

اگر بخواهیم به صورت دیگر شرح دهیم، باید بگویم بلاکچین مجموعه‌ای از بلوک‌هاست که به صورت پشت سر هم و زنجیروار با حجم مشخصی می‌تواند داده‌ها را دریافت، و در نهایت قابل انتقال به شخصی که احتیاج دارد کند. باید به این نکته نیز اشاره کنم که داده‌ها به صورت رمزنگاری شده انتقال می‌یابند و تنها فرستنده و گیرنده اطلاعات می‌توانند رمزگشایی کنند.

این نکته را نیز باید در نظر داشته باشیم. مرکز داده‌ای که بلاکچین‌ها در آن فعالیت می‌کنند به صورت کاملاً غیرمتمرکز و در قالب بنگ نبود (Node) در سراسر جهان فعال است. به گونه‌ای که هر کسی می‌تواند نقش نود را داشته باشد. برعکس، آینده بلاکچین در ایران باید بگویم که اگر بتوانیم داده‌ها و اطلاعاتی عمومی را از طریق بلاکچین ذخیره و تغییرات اعمالی را به این شکل اجرا کنیم، بهترین گزینه است و می‌توانیم شکلی جدید از پردازش اطلاعات را در فضای کاملاً ایمن و رمزنگاری شده داشته باشیم. در نتیجه، درز اطلاعات به‌کل می‌معنا خواهد شد. هم‌اکنون فناوری بلاکچین در جهان به‌سرعت در حال توسعه است و شرکت‌های مختلفی داده‌های خود را در بلاکچین آپلود می‌کنند.

● بزرگ‌ترین چالش‌هایی که در توسعه استارت‌آپ خود با آن مواجه بودید چه بودند؟

زندگی همه افراد در طول یک روز چالش است و هر شخصی هر روز که از خواب برمی‌خیزد، گذران زندگی برایش یک چالش است. در این چالش روزانه، کسانی می‌توانند موفق باشند که با هر چالش، در زمان مناسب و با تفکر پیش بروند و در وهله نخست موضوع را پشت سر بگذارند. به عنوان یک کارآفرین باید با ذهنی باز درباره مسائل تصمیم گرفت و ایده‌های جدید خلق کرد. در نتیجه چالش معنایی ندارد و همه چالش‌ها حل‌شدنی هستند.

با ما در ارتباط باشید

info@shahrara.com
۰۵۱۰۰۷۲۸۹
۰۹۱۵۴۲۹۴۵۸۰
۰۵۱-۳۷۲۸۸۸۱۱-۵

دولت زاهدی! در رابطه با گرانی مرغ و تخم‌مرغ چرا دولت کاری انجام نمی‌دهد؟ در حال حاضر اعلام می‌شود دلیل گرانی این دو محصول، واردنشدن نهاده‌های دامی است! چگونه است که ما دانش هسته‌ای صلح آمیز داریم اما در تهیه خوراک دام و طیور عاجز و ناتوانیم؟

۴۱۷...۰۹۱۵ گران‌ی نهاده‌های دامی و وضعیت نابسامان گوشت قرمز و مرغ و لبنیات تقصیر کیست؟ کشاورزانی که جو تولیدی خود را در تابستان پس از درو به علاف محل به قیمت کیلویی ۱۹۰۰ تومان مدت‌دار یک‌ماهه فروختند و ضرر کردند. امروز دامدار، جو را کیلویی ۴۵۰۰ تومان می‌خرد و حالا دامدار ضرر می‌کنند! مصرف‌کننده گوشت قرمز و لبنیات هم هر روز ضرر می‌کند. اصل تقصیر متوجه دولتی است که گویی روی کره زمین حضور ندارد!

شرکت مخابرات

● شهروند! به دفتر ایرانسل نیش پیروزی ۳۷ رفته. خط ایرانسل خود را می‌خواستیم به اسم پسر معلولم کنیم اما اینکه اصل مدارک دادگاهی قیومیت را داشتیم که برای انجام همه امور فرزند معلولم به من داده شده است، کارم را انجام ندادند و می‌خواستند فرزند معلولم را حضوری برم. دفاتر ایرانسل چند نفر مسلط به قانون را برای کار بگذارند.

● مؤسسات مالی و اعتباری

● محمدحسین شهرک پرجمعیت شهیدباهنر فقط یک بانک دارد که همیشه شلوغ است و پاسخ‌گویی خوبی ندارد. مردم برای امور بانکی باید به شهرک رجایی بروند. پیگیری کنید تا یک بانک دیگر نیز در اینجا شعبه دایر کند.

● سازمان بهزیستی

● نجفی! بچه‌های اوتیسمی باید گفتاردرمانی و کاردرمانی ذهنی و جسمی بشوند چون تأخیر رشد دارند، درزمینه درسی هم باید کمک داشته باشند. ای کاش در این شرایط، حداقل کلاس‌ها را نیم‌بها برگزار می‌کردند.

● جواد کوزه‌گران! حدفاصل تقاطع جهاد تا انقلاب اسلامی در بزرگراه شهیدسلیمانی به‌دلیل ترک‌های فراوان آسفالت نیازمند تراس و روکش است.

● ۶۵...۰۹۱۰ کوجهای محله تقویه در انتهای بولوار سجاده خاکی هستند. شهرداری برای آسفالت معابر این محله اقدام کند.



روزنامه شهرامید وزنگی

شنبه ۲۴ آذر ۱۳۹۹
شماره ۳۳۲
شماره ۳۳۲

SHAHARANews.IR

۳

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه

جامعه