

با چالش‌های تغییر و رشد کنار بیاییم

زهرا کاوه، خواهر شهید کاوه، از کارآفرین‌های مشهدی است که سال‌هاست به تولید دمنوش‌های گیاهی می‌پردازد. پدرش عطاری داشت. او از همان زمان با داروهای گیاهی آشنا شد و مزاج‌شناسی را از پدر آموخت. «از کودکی با مبحث گیاهان دارویی و طب سنتی آشنایی اندکی داشتم به صورتی که گاهی اوقات بازی‌های کودکانه بین من و خواهران و برادرانم که البته شهید شد، شامل بازی در نقش یک عطاری و گرفتن شرح حال بیماران و ارائه داروی گیاهی برای آن‌ها بود. این شرایط باعث شد وقتی در سال ۱۳۸۵ فرصتی برای من مهیا شد، با ایده‌ای که در ذهن داشتم، وارد کار بسته‌بندی گیاهان دارویی شوم. از این فرصت به خوبی استقبال کردم و توانستم به لطف خدا و با کمک چند نفر از دوستان از جمله خانم طاهره نصیریان که از فرهنگیان موفق مشهد مقدس بود، شرکت گل کوه بینالود را تأسیس کنم.»

+ در روزهایی که هیچ کس باور نمی‌کرد کار را شروع کردم

او کارش را در روزهایی که مردم با دمنوش‌های کیسه‌ای و بسته‌بندی شده آشنایی نداشتند شروع می‌کند و مبدع محصولی جدید می‌شود. «در روزهایی که هیچ کس باور نمی‌کرد بتوان گیاهان دارویی را به صورت دمنوش کیسه‌ای به مردم ارائه کرد، ما این کار را شروع کردیم و با توکل به خدا تا به اینجا رساندیم و فرهنگ‌سازی خوبی هم انجام دادیم به صورتی که امروزه تقریباً بیشتر مردم حتی اگر دمنوش میل نکنند، دست کم واژه «دمنوش» را شنیده‌اند و می‌شناسند و برای آن‌ها چیز عجیب و غریبی نیست. امیدواریم این فرهنگ‌آشتی با طبیعت و برگشت به سمت داروهای گیاهی توسعه یابد و در کنار این فرهنگ‌سازی مناسب، کار ما هم توسعه و رونق بیشتری به خود ببیند.»

+ من تلاش کردم، نه آرزو

این بانوی کارآفرین برای رسیدن به هدفی که دارد تلاش را چاشنی کارش می‌کند. «هر کسی در زندگی هدف‌هایی دارد که برای رسیدن به آن‌ها یا تلاش می‌کند یا فقط آرزو می‌کند! من سعی کردم از جمله افرادی باشم که علاوه بر آرزو داشتن و فکر کردن به هدفم، برای رسیدن به آن تلاش هم بکنم. هدف من از تلاش در راه کارآفرینی این بود که اثری ماندگار و یادگاری خوبی از خودم به جای بگذارم. این یادگار خوب هم هیچ چیزی نبود جز اینکه بتوانم راه درآمدی برای چند خانواده ایجاد کنم و چند جوان بیکار را شغال کنم. طبیعتاً در کنار آن، درآمدی هم برای خودم ایجاد شده است.»

+ توانایی‌های خود را دست کم نگیرند

زهرا کاوه یکی از مهم‌ترین عوامل موفقیت بانوان در کارآفرینی را اعتماد به نفس می‌داند هر چند مشکلات بسیاری در این زمینه وجود دارد. «مهم‌ترین مورد در ورود زنان به محیط کار و کارآفرینی این است که توانایی‌های خود را دست کم نگیرند زیرا زنان در کنار مدیریت امور خانواده می‌توانند به محیط کسب و کار وارد شوند و موفقیت هم به دست آورند. به نظر من مشکلی برای فعالیت بانوان در هیچ زمینه کاری وجود ندارد به شرط آنکه در قدم اول حرمت بانوان در آن حفظ شود و در گام دوم فشار جسمی شدیدی در آن کار نباشد. بعضی وقت‌ها کاری هست که فشار جسمی برای یک خانم شاغل در یک محیط وجود ندارد، اما کارهایی که انجام می‌شود ممکن است با شأن یک خانم سازگار نباشد. خوشبختانه در کار ما هردوی این موارد به خوبی لحاظ شده است و شاید بتوان با اطمینان بالایی گفت که کارایی بانوان بیش از آقایان است. یکی از مهم‌ترین مواردی که در کار ما لازم است رعایت شود، وسواس و دقت نظر شدید در رعایت بهداشت است که خانم‌ها در این مورد خوشبختانه بسیار دقیق هستند و عملکرد بسیار خوبی دارند. در مجموع، در همه کارهایی که به دقت زیاد نیاز دارد مثل کارهایی که با سلامت مردم سر و کار دارد، زمینه اشتغال بانوان وجود دارد. در زمینه کاری ما هم به تبع موارد فوق، این گونه است. مهم‌ترین مشکل موجود در کار ما ناهماهنگی دستگاه‌های مختلف دولتی با یکدیگر است به طوری که برای راه‌اندازی یک کار تولیدی، باید از سازمان‌های مختلف مجوزهای متعددی دریافت کنیم که هر یک شرایط و ضوابط مخصوص خود را دارد.»

شهربانو

۲۷ شهریور
۲ خرداد ۱۴۰۱
۲۱ شوال ۱۴۴۳ شماره ۲۳۷۱

(۷)



هفت‌خوان اشتغال خانگی بانوان

چند پیشنهاد که اگر اجرایی شود راهگشاست

شاید خبر نداشته باشید در حالی که نهادهای حمایتی وام‌های اشتغال خانگی را از جمله راهکارهای مؤثر برای استقلال بانوان سرپرست خانوار می‌دانند آن‌ها در این مسیر هفت‌خانی را پشت سر می‌گذارند.

از قدیم گفته‌اند کار را به کارداران باید سپرد و پاشنه آشیل این طرح‌های پرآوازه شاید همین باشد، چیزی که در گزارش‌های رسمی به آن اشاره نمی‌شود: سپردن کار به کار نابلدان است! یعنی انتخاب درست برای رسیدن به نتیجه درست مهم است. شاید فکر کنید سخت‌ترین مرحله از مراحل راه‌اندازی یک پروژه خودکفایی گرفتن وام بانکی و ایستادن در صف تسهیلات بانکی است اما بر خلاف تصورات، این آخرین خان و آسان‌ترین آن است.

خوان اول خودکفایی زنان سرپرست خانوار ایجاد انگیزه و دور کردن این افراد از ترس در شروع یک پروژه اقتصادی برای استقلال مالی است. زنی که مهارتی را تجربی یاد در دوره‌های فنی و حرفه‌ای آموخته است اما مهارت اصلی یعنی اطلاعات اقتصادی لازم برای ورود به بازار را ندارد و اعتماد به نفس او نیز باید با آموزش و مشاوره افزایش یابد، خان دوم را این گونه باید از سر بگذارد.

خوان بعدی را اما مدیران کمیته امداد در مناطق باید بگذرانند که تشویق و مشاوره درست در انتخاب گزینه اشتغال است. آنچه از شواهد پیداست از ضعف در راهنمایی برای شروع هم اگر غفلت شود این پروژه‌ها از همان روز اول به آخر خط می‌رسند. اما شاید ندانید، وام بدترین شیوه راه‌اندازی کسب و کار است و برخی مددجویان به سرمنزل سوددهی نمی‌رسند و وام را به مصرف دیگری می‌رسانند. برای این گروه، از این حمایت فقط پرداخت اقساط باقی می‌ماند.

حالا می‌رسیم به تجربه‌ای دیگر که نشان می‌دهد این زنان اگر درست هدایت شوند، در مرحله گرفتن تسهیلات به خوان تهیه اسناد ضمانتی می‌رسند. برای اغلب آن‌ها که در طبقه کارگری زندگی می‌کنند مشکلی جدی و دلیلی برای انصراف از تصمیمشان است.

یک کارشناس کارآفرینی نیز که سال‌ها در این حوزه تجربه عملی دارد معتقد است ضمانت دسته‌جمعی یا ضمانت محضری دوره حل برای مشکل آن‌هاست.

اما شاید بارها باید تأکید کرد که شواهد نشان می‌دهد زنانی که کسب و کار کوچک خانگی را برای نجات از بن‌بست زندگی‌شان انتخاب می‌کنند، باید اصول را بازاریابی بیاموزند و اصول تولید کالا را بلد شوند تا پس از عبور از همه این مراحل، زمین نخورند. پیشنهاد تجربه‌گران در این مسیر چیست؟ آن‌ها می‌گویند باید به سمت راه‌اندازی تعاونی‌های کوچک برویم تا در بستر شروع یک اشتغال نوپا، این افراد ضعف‌های هم را هم‌پوشانی کنند و بازوی هم شوند.

حالا بیایید روی دیگر این سکه را ببینیم. اگر شما هم یک زن سرپرست خانوار هستید و عزم‌تان را جزم کرده‌اید یک کارآفرین موفق شوید، پس از توصیه به مشاوره کسب و کار، برایتان هفت پیشنهاد دیگر داریم.

پیشنهاد اول: اگر شما هم به دنبال شروع کسب و کاری متعلق به خود هستید راه‌اندازی مرکز تهیه غذا این روزها با توجه به افزایش مشغله افراد در زندگی شهری یکی از کسب و کارها و پیشنهاد اول ماست.

پیشنهاد دوم: امروزه با گسترش سبک زندگی آپارتمان‌نشینی، مردم علاقه بسیاری برای نگهداری انواع گل و گیاه در منزل خود دارند و ترجیح می‌دهند تکه‌ای از طبیعت را گوشه‌ای از خانه خود داشته باشند. پرورش انواع گیاهان یک کار تولیدی با سرمایه کم است.

پیشنهاد سوم: اما خدمات بسته‌بندی و تولید جعبه‌ها و پاکت‌های کادو پیشنهاد است. اگر به دنبال یک کار تولیدی با سرمایه کم هستید و کمی هم ذوق هنری و سلیقه در خود می‌بینید، این ایده برای شما کاملاً مناسب است.

پیشنهاد چهارم: پیشنهاد بعدی شاید پرورش و فروش ماهی‌های زینتی آکواریومی باشد. این کار هم به عنوان یک کار تولیدی با سرمایه کم همواره مطرح و یک کار در خانه است که انجام دادن آن پیچیدگی زیادی ندارد و سود خوبی که در فروش ماهی‌های زینتی است. اما باید توجه داشته باشید قبل از شروع این کار آموزش‌های لازم را ببینید و مهارت‌های مورد نیاز را کسب کنید تا در طول مسیر، به مشکلات عمده برخورد نکنید و سرمایه خود را از دست ندهید.

پیشنهاد پنجم: خیاطی، شغل مورد علاقه بسیاری از خانم‌ها و البته آقایان که با گسترش کار آنلاین به راحتی می‌توانید کالاهای تولیدی خود را به صورت مستقیم به فروش برسانید.

پیشنهاد ششم: شمع‌های تزئینی معطر بسازید! تولید شمع یکی از آن کارهایی است که با سرمایه اندکی می‌توانید آن را شروع کنید: یک کار تولیدی با سرمایه کم. مسلماً اگر این کار را با کمی سرمایه بیشتر در یک کارگاه شروع کنید، سود بیشتری نصیب‌تان می‌شود.

پیشنهاد هفتم: پیشنهاد آخر تولید عرقیات گیاهی است. در بسیاری از شهرها این گیاهان به صورت خودرو موجود هستند یا با هزینه نه‌چندان بالایی می‌توانید آن‌ها را تهیه کنید. برای شروع کار در کارگاه یا در منزل خود به یک دستگاه تقطیر نیاز دارید. به راحتی می‌توانید کار تولید عرقیات گیاهی مانند عرق نعنا و انواع عرقیات دارویی دیگر را شروع کنید و سود خوبی از فروش آن‌ها به دست آورید. برای گذر از این هفت خان نترسید. بسم!... آگاهانه شروع کنید تا پیروز شوید!