

گفت و گو کنیم و خودم برایش درباره محصول و تغییراتش توضیح بدهم تا اعتماد کند. برای عکاسی بهتر از محصولات، از اینچالباس شویی و کولر را که الان دیگر فضایی برای توپیش ندارم، بار می‌زدم و می‌بردم میدان قائم<sup>(۱۴)</sup>، رو به روی موج‌های آبی و... که فضای سبز خوبی برای عکاسی داشت. محصولات را مرتبت می‌چیدم و عکس می‌گرفتم. بازدوباره آن هارا بر می‌زدم و به کارخانه برمی‌گردانم. بعد از مدتی بازارم در شهرستان هاقدرت گرفت.

اوکه سال ها خودش گله داری بوده و از کاروزحمت آن باخبر است، بعد از راه اندازی کارخانه تولیدی لباس شویی، تصمیم گرفت خط تولید دستگاه که گیراهم راه بیندازد، دستگاهی بر قی که جایگزین روش‌های دستی قدیم برای تبدیل ماست به دوغ و کره است.

او می‌گوید: روش کارمотор دستگاه که گیراهم لباس شویی یکی است؛ به همین دلیل خط تولید آن راه انداخته و روانه بازار کرد و چون با قیمت خیلی کم و مناسب عرضه کرد، استقبال خوبی از آن شد و در حال حاضر سی درصد تولید ماهمین دستگاه‌های که گیر یاتلمبه است که اهالی روستاها استفاده می‌کنند.

او حتی در ساخت همین دستگاه هم خلاصیت به خرج داده و با دیدن نمونه تایوانی، تلمبه‌ای تولید کرده است که از دستگاه‌های دیگر جمع و جور تراست و چون اندازه اش کوچک است، جای کمتری می‌گیرد.

کارخانه می‌آیند و در بخش‌های مختلف مشغول به کار می‌شوند. پنجاه نفر هم که بیشتر شان از اهالی همین محدوده هستند، کار تزریق پلاستیک، تراش قطعات، رنگ پودری و... را برایمان در خارج از کارخانه انجام می‌دهند.

او می‌افزاید: الان هم دوست دارم کارخانه را که واقعاً فضای تولیدش کم است و همین مسئله دست مارادر صادرات بسته، توسعه بدهم و خدا شاهد است که نیتیم در آمد بیشتر نیست؛ بلکه دستگیری بیشتر از جوانان این محل است تا از بکار نیجات پیدا کنند. همیشه هم می‌گوییم خدایاش کرکت که توفیق دادی تاسفه‌ای پهن کنم که از کنار آن ۱۳۰ خانواده روزی بخورند.

### تلاشمن بی جواب نماند

حاج آقاروانه زاده در گوشی اش، عکس‌هایی از اولین تولیداتش نشان مان می‌دهد؛ عکس‌هایی که در مکان‌های مختلف مشهد گرفته شده است و می‌گوید: روزهای اول خودم هم مثل کارگرانم پای تولید می‌ایستادم. از طرف دیگر بازاریابی می‌کردم و به شهرستان‌ها می‌رفتم تا با مشتری از نزدیک

**دبیل کارآفرینی بودم، نه درآمد**

حاج آقاروانه زاده وقتی بازارش در این کارگرفت، متوجه شد را مدد و پول آن چیزی نیست که راضی اش کند. با همین دغدغه و سرمشکلاتی هم که برای محل تولید داشت، تصمیم گرفت کارخانه بزرگ‌تری در اسفندیان، محل تولد خودش، دایر کند و امکان اشتغال جوانان آنچه راهم فراهم کند.

او سال ۱۳۹۲ اولين ساختمان کارخانه تولید لباس شویی سلطی را در هزار متر مربع یافته است. روانه زاده که همچنان در بولوار شاهنامه زندگی می‌کند و شیفت‌های فردوسی است، از این علاقه چنین می‌گوید: من و همسرم هیچ وقت دوست نداشته‌ایم از این محدوده برویم، همه علاوه‌مان در کار و زندگی برای این محله بوده است. وقتی کارخانه را در زمین‌های پدری ام ساختم، از جوانان این محدوده دعوت به کار کردم. حالا هر روز هشتاد نفر از بولوار شاهنامه و اطراف آن به

### درس عبرت دیوار قدیمی توس

آقای روانه زاده دیوار قدیمی توس را که مقابله در روزهای کارخانه اش است، نشان مان می‌دهد و می‌گوید: هر روز که نگاه به این دیوار می‌افتد، با خودم می‌گوییم وجود این دیوار قدیمی درس عبرتی است برای ماکه بدانیم امروز هستیم و فردانیستیم. پس باید خیلی خواسمان به آنچه ذخیره آخرمان می‌کنیم، باشد. از سرهمین اعتقاد، رضایت کارگرومشتری برایم اهمیت دارد. دوست ندارم نارضایتی پشتم باشد و رونق و وضعیت امروز را هم حاصل برکت همین رضایت می‌دانم؛ اعتباری که با توكل بر خدا نصیب شده است.



### توفیقی که خدامی دهد

حاج علی اصغر روانه زاده این روزها با همراهی پسرش جواد که در نبود او، کارخانه و کارگه را راه می‌برد، فراغ بال بیشتری پیدا کرده است تا به آنچه برای دستگیری از نیازمندان همیشه در دلش بود، برسد.

خودش چندان تمایلی به گفتن قدم‌های خیری که از رآمد همین کارخانه بر می‌دارد، ندارد. امام ردم محله فردوسی به نیکویی از او یاد می‌کند؛ از قدمی که برای بازسازی دیبرستان فردوسی برداشته است، می‌گویند. از هیچ‌های که برای چند مسجد محله بر عهده گرفته است، واژپول‌هایی که برای تأمین خرچ و مخارج چند خانواده نیازمند اسفندیان با روی گشاده می‌پردازد، حرف به میان می‌آورند.

با اصرار مان، خودش به چند بیمار سرطانی و قلبی که تحت پوشش او هستند، اشاره می‌کند و می‌گوید که توفیق این دستگیری را خدا به او بخشیده است؛ لذتی که حالش را کنار کار خوب می‌کند.