

مبلغ کالا برگ ۴۴ میلیون نفر افزایش می یابد

رئیس سازمان برنامه و بودجه کشور از شناسایی ۴۴میلیون نفر برای افزایش مبلغ کالا برگ خبر داد و گفت: در مهرماه، مبلغ افزایش یافته در کالا برگ این افراد واریز خواهد شد. به گزارش ایسنا، سید حمید پورمحمدی گفت: فعلا حدود ۴۴میلیون نفر که باید مورد حمایت قرار گیرند، شناسایی کرده ایم و برای آن ها پیامک ارسال خواهد شد تا اظهارنامه پر کنند و مشخص شود جزو گروه هایی هستند که باید مورد حمایت قرار گیرند. طبق اعلام وی، افزایش مبلغ کالا برگ این دسته افراد در مهرماه انجام می شود. پورمحمدی گفت: اقدامات اولیه در حال انجام است و هفته آینده پیامک مربوطه ارسال می شود و در مهر ماه مبلغ افزایش یافته واریز خواهد شد. رئیس سازمان برنامه و بودجه کشور اعلام کرد: افراد زیرپوشش کمیته امداد امام خمینی^(ع)، افراد زیرپوشش سازمان بهزیستی و افرادی که به تشخیص این دو نهاد، پشت نوبت هستند یا استحقاق دریافت کالا برگ با مبلغ بیشتر را داشته باشند، بدون اقدام خاصی کالا برگشان افزایش می یابد.

روسیه؛ تجارت با قاعده

با افزایش تقاضا برای واردات از کشور روسیه، تازه واردها به این بازار با دیوار بلند اعتماد روس ها و فرایندهای پیچیده مواجه اند



افزایش مشکلات تجاری ایران با برخی مسیرها و محدودیت هایی که برای نقل و انتقال پول و تجارت با بعضی کشورها ایجاد شده، توجه بخشی از واردکنندگان را بیش از گذشته به بازار روسیه جلب کرده است. در همین میان، گلایه هایی از سوی برخی فعالان اقتصادی مطرح شده که مدعی اند شرکت های روسی برای همکاری با طرف های ایرانی، بیشتر با گروه محدودی از تاجار و شرکت ها کار می کنند و ورود فعالان جدید به این بازار با موانعی مواجه است. ادعاهایی که گاهی از آن ها با عنوان «انحصار، یا حتی «رانت» یاد می شود.

اما آیا واقعا مسیر تجارت با روسیه در اختیار گروهی محدود قرار گرفته است؟ یا آنچه از بیرون شبیه انحصار دیده می شود، بیشتر نتیجه سابقه، اعتبار تجاری، شناخت بازار و اعتماد میان خریدار و فروشنده است؟ آن هم در شرایط بی ثبات اکنون.

برای بررسی این موضوع، نظر جمعی از فعالان اقتصادی را جویا شدیم. افرادی که خود سابقه تجارت با روسیه و کشورهای حوزه CIS را دارند یا به طور مستقیم با مسائل تجارت خارجی درگیرند. اگرچه در میان صحبت های آن ها به محدودیت های بانکی، مالی، لجستیکی و دشواری های ورود تازه واردان اشاره شد، اما در مجموع، شواهدی از وجود یک انحصار رسمی و عمومی برای تجارت با روسیه مطرح نشد. آنچه بیشتر مورد تأکید قرار گرفت، تفاوت میان «انحصار» و «برتری تجاری ناشی از سابقه و شناخت بازار» بود. تفاوتی که در تجارت با روسیه می تواند تعیین کننده باشد.

گزارش خبری



محرران

- مسئله رانت نیست، مسئله اعتماد است

سعید با مشکی، رئیس کمیسیون واردات اتاق بازرگانی خراسان رضوی، در جمع بندی دیدگاه خود درباره ادعای شکل گیری انحصار در تجارت با روسیه، می گوید: آنچه در این مسیر مشاهده می شود لزوما به معنای وجود رانت نیست. به گفته او، یک بیزنس من یا تاجر برای فعالیت در بازار روسیه باید تجربه، سابقه و اهلیت لازم را داشته باشد. با سازوکار این بازار آشنا باشد و سرد و گرم تجارت در این مسیر را چشیده باشد یادست کم آموزش های لازم را دیده باشد. او با اشاره به اینکه طرف های روسی به هر فعال اقتصادی به یک اندازه اعتماد نمی کنند، معتقد است بخشی از تفاوت دسترسی فعالان اقتصادی به این بازار را باید در سابقه، اعتبار و شناخت متقابل جست وجو کرد. در واقع، نبود یک مانع رسمی برای ورود به بازار روسیه به این معنا نیست که یک تاجر تازه وارد می تواند بدون شناخت بازار و ایجاد اعتماد، همان شرایطی را داشته باشد که یک فعال با سابقه دارد.

به گفته با مشکی بخشی از مشکلات فعالان جدید نیز به نحوه انجام معامله و تأمین منابع برمی گردد، چرا که در معاملات با طرف های روس، اعتماد دو طرفه اهمیت زیادی دارد و خریدار و فروشنده باید درباره پرداخت، تأمین کالا، حمل و بارگیری به توافق و اطمینان متقابل برسند. بنابراین، تفاوت شرایط میان تاجران با سابقه و تازه واردان را نمی توان لزوما نشانه انحصار دانست. باید بخشی از آن را در سابقه تجاری، اعتبار طرفین و شناخت سازوکار بازار جست وجو کرد.

- بازار روسیه را بلد نباشی، معامله در کار نیست
- عبرضرا گرچنینا، فعال اقتصادی خراسانی، مسئله موجود را بیش از آنکه انحصار بداند،

ناشی از ضرورت شناخت بازار روسیه می داند. به گفته او، روس ها به طور کلی به مشتریان خود کالا می فروشند، اما اگر یک فعال اقتصادی شریک کاری مناسبی انتخاب نکند، قوانین و پروتکل های مورد نیاز طرف روس را رعایت نکند یا سازوکار صادرات کالا به ایران را به درستی ننشاند با مشکل مواجه خواهد شد.

گرچنینا می افزاید: در بازار روسیه، همانند بسیاری از بازارهای دنیا، برای برخی کالاهای خاص از جمله محصولات نفتی، گازی، پتروشیمی و سوخت، محدودیت ها و قواعد ویژه ای وجود دارد، اما نمی توان این موارد را به کل تجارت با روسیه تعمیم داد. به اعتقاد گرچنینا، فعال اقتصادی نمی تواند برای یک تولیدکننده یا کارخانه روس تعیین کند که به چه مشتری ای بفروشد و به چه مشتری ای بفروشد، بنابراین آنچه بیش از انحصار اهمیت دارد، شناخت بازار و سازوکار تجارت با روسیه است.

- موج تازه واردها به بازار روسیه

مجید رخصت، فعال اقتصادی حوزه کشورهای CIS، به ویژه روسیه و ازبکستان نیز با اشاره به بررسی موضوع از دفتر خود در مسکو می گوید: منع قانونی برای فعالیت شرکت های ایرانی در این مسیر وجود ندارد، اما در عمل بخشی از شرکت های روسی با شرکت های ایرانی همکاری نمی کنند. به گفته او در مقطعی تعداد افرادی که به دنبال اغا تجارت با روسیه بودند به شکل درخور توجهی افزایش یافت، در حالی که بسیاری از آن ها زبان روسی نمی دانستند و با سازوکار تجارت در این کشور آشنایی کافی نداشتند.

رخصت می افزاید: این موضوع بیشتر به موانع غیرساختاری و نبود شناخت و تجربه کافی در میان برخی فعالان جدید برمی گردد.

به گفته او، بخش درخور توجهی از این افراد تجربه تجارت با روس ها را ندارند و نمی دانند چگونه باید با طرف روس وارد مذاکره و همکاری شوند، مسئله ای که می تواند باعث بی اعتمادی یا عدم پاسخ گویی طرف مقابل شود.

- در روسیه سابقه و اعتماد، معامله را جلو می برد

محمد پیوندی، عضو کمیسیون واردات اتاق بازرگانی خراسان رضوی نیز مسئله سابقه و اعتماد دو طرفه را یکی از عوامل مهم در تجارت با روسیه می داند. او با اشاره به سابقه بیست ساله خود در این حوزه می گوید: در طول این سال ها شناخت متقابل میان او و فروشندگان شکل گرفته است: به طوری که می داند از چه کسی خرید کند، کشتی را از کجا بگیرد و چگونه جزئیات معامله را پیش ببرد و طرف مقابل نیز شناخت مشابهی از او دارد.

به گفته پیوندی، چنین سابقه ای سرعت انجام معامله را افزایش می دهد و فروشنده نیز راحت تر با تاجری که سابقه و اعتبار مشخصی دارد همکاری می کند. با این حال، او تأکید می کند: این شرایط به معنای اولویت رسمی یا انحصار برای افراد با سابقه نیست و در نهایت، روس ها به هر فردی که بتواند الزامات معامله را فراهم کند، کالا می فروشند.

او همچنین یکی از موانع ورود فعالان جدید را مسئله اعتماد و نحوه تأمین مالی معامله می داند، چرا که خریدار ایرانی ممکن است حاضر نباشد بخشی از مبلغ باز را پیشاپیش پرداخت کند و فروشنده روس نیز بدون دریافت پول حاضر به تهیه کالا و رزرو کشتی نباشد. به گفته پیوندی، همین مسائل مالی و لجستیکی می تواند انجام معامله میان یک فعال جدید و طرف روسی را دشوار کند.

احیای پروژه های راکد

آیا تأمین مالی دیجیتال می تواند پروژه های بزرگ را از انتظار برای بودجه و تسهیلات نجات دهد؟

مجوزهای لازم از دستگاه های مرتبط صادر شود. به اعتقاد او، این مدل می تواند سرمایه های خرد مردم را به سمت پروژه های بزرگ هدایت کند و وابستگی پروژه ها به بودجه دولت یا منابع محدود بانکی را کاهش دهد.

- سرمایه گذار دقیقا چه چیزی می خرد؟

درباره نوع اجرا آیت اللهی توضیح می دهد: در این مدل، پروژه ابتدا باید دارایی، حقوق و مدل درآمدی خود را به طور شفاف مشخص کند. اطلاعات پروژه می تواند در قالب «وایت پیپر» ارائه شود؛ سندی که مشخصات پروژه، دارایی پایه، نحوه سرمایه گذاری و مدل اقتصادی آن را توضیح می دهد. سپس واحدهای دیجیتال پروژه ایجاد می شوند. بسته به ساختار پروژه، این واحدها می توانند توکن یا NFT باشند. (NFT نوعی دارایی دیجیتال منحصر به فرد است که هر واحد آن می تواند یک حق، دارایی یا مورد مشخص را نمایندگی کند.) به گفته او «قرارداد هوشمند، می تواند قواعد معامله، مالکیت و انتقال آن را روی شبکه ثبت و در شرایط تعریف شده اجرا کند. در نهایت، خرید و فروش توکن ها می تواند در یک مارکت پلیس یا بازار دیجیتال انجام شود و قیمت آن ها نیز بر اساس عرضه و تقاضا شکل بگیرد.

بر اساس گفته های این کارشناس، اگر سازوکار توکنایز کردن پروژه ها به طور جدی توسط مسئولان پیگیری شود، با این اقدام می توان بسیاری از پروژه هایی را که سال ها به دلیل نبود اعتبار به کما رفته اند نجات داد. موضوعی که باید توسط مسئولان اقتصادی استان پیگیری شود.

روی خط اقتصاد

بازگشت ارز تراستی ها با فشار قوه قضائیه



شهردار نیوزار رئیس بانک مرکزی اعلام کرد که با فشار و پیگیری قوه قضائیه بخشی از ارز در اختیار تراستی ها بازگشته است. عبدالناصر همتی درباره بازگشت ارز تراستی ها گفت: در این زمینه آقای اه ای همواره نقش بسیار مثبت و سازنده ای داشته اند، با فشار هایی که قوه قضائیه آورده و پیگیری های بخش های مختلف بانک مرکزی، این کار به نتیجه رسیده و بخشی از ارز ها برگشته است و مابقی نیز باید برگردد. وی ادامه داد: صادرکنندگان غیرنفتی هنوز مقداری از ارز خود را نیاورده اند که ما آن را به طور جدی پیگیری می کنیم؛ این ارز باید بازگردد تا آن شاء...! امسال به تأمین کالای وارداتی کمک کند. همتی درباره اینکه تا کنون از محل تراست ها چه مقدار ارز برگشته است؟ گفت: بیش از حدود ۱۰میلیارد دلار آمده و برای واردات تخصیص یافته رفته است. به همین دلیل هم هست که از ابتدای سال تا کنون توانسته ایم رقم بسیار درخور توجهی ارز برای واردات تأمین کنیم که بخشی از آن همان ارز های بازگشته بوده است.

تأکید استاندار بر افزایش اختیارات مدیریت مرز باجگیران

ایرنا|استاندار خراسان رضوی بر واگذاری اختیارات قابل انتقال مرز باجگیران به شهرستان قوچان تأکید کرد و گفت: افزایش اختیارات مدیریت در این مرز با محوریت شهرستان و در چارچوب مشخص، موجب تسریع در تصمیم گیری و اجرای طرح های توسعه ای می شود. غلامحسین مظفری در سفر به قوچان در نشست شورای سامان دهی مبادلات مرزی استان خراسان رضوی اظهار کرد: باجگیران یک مرز مهم دیپلماتیک برای کشور است و یک رسالت ملی و بین المللی نیز دارد و باید به جایگاه و اقتدار کشور در حوزه دیپلماتیک توجه کنیم.

پیش بینی قیمت طلا

تجارت نیوز انیما میرزایی، کارشناس بازارهای مالی، درباره چشم انداز قیمت طلا تا پایان سال گفت: با توجه به تورم سه رقمی داخلی و افزایش دست کم ۵۰درصدی قیمت ها در نیمه دوم سال، با توجه به اینکه تورم در اقتصاد ایران بالای ۱۰۰درصد است، باید انتظار طلای بالای ۳۶میلیون تومان را تا پایان سال داشته باشیم. میرزایی درباره چشم انداز قیمت سکه نیز گفت: متناسب با رشد قیمت طلا، سکه نیز افزایش خواهد داشت و احتمالا تا پایان سال شاهد سکه ۳۵۰ تا ۳۶۰میلیون تومانی خواهیم بود. میرزایی درباره چشم انداز اونس جهانی طلا نیز گفت: اونس جهانی در حال حاضر نوسانات سنگینی نخواهد داشت. چشم انداز فعلی این است که اونس در کانال ۴ هزار دلار نوسان کند.

افزایش ۷۰درصدی قیمت نان سنگک در ۲ماه اخیر

شهردار نیوزا فرماندار مشهد گفت: در دو ماه اخیر، به طور میانگین نان های سنتی ۵۰درصد ونان سنگک نیز حدود ۷۰درصد افزایش قیمت داشته است. حسینی افزود: آرد هیچ تأثیری بر گرانی نان ندارد؛ زیرا برای نانوائان دولتی و پارانه ای، صرفا هزینه حمل و نقل دریافت می شود؛ یعنی آرد کیلویی هزار تومان به فروش می رسد، اما خود آرد رایگان است. همچنین آرد برای نانوائان نیمه دولتی کیلویی ۱۲ هزار تومان است. وی تأکید کرد: عواملی همچون اجاره محل، هزینه کارگر، بیمه، مالیات و قبوض آب، برق و گاز؛ علت افزایش قیمت ها هستند.

بازار

موبایل به دلار رسید

شهردار نیوزا بازار موبایل ایران با افزایش نرخ ارز، شاهد تغییر محسوس قیمت برخی گوشی هاست؛ اختلاف قیمت یک مدل در فروشگاه های مختلف به چندین میلیون تومان رسیده و فروشندگان برای موجودی جدید، نرخ های بالاتری اعلام می کنند. سامان ثنائی، کارشناس بازار موبایل، اظهار کرد: دلار یکی از عوامل اصلی افزایش قیمت موبایل است، اما تنها عامل نیست. وی افزود: موبایل کالایی وارداتی است و قیمت آن به نرخ ارز، هزینه واردات، موجودی کالا، هزینه های بازاریابی و توزیع و در نهایت حاشیه سود فروشنده وابسته است. این کارشناس بازار موبایل گفت: وقتی دلار در مدت کوتاهی افزایش قیمت پیدا می کند، فروشنده ای که کالای خود را قبلا با نرخ ارز پایین تر خریداری کرده، لزوما بلافاصله قیمت را به همان میزان افزایش نمی دهد. اما اگر بخواهد همان کالا را با موجودی جدید جایگزین کند، هزینه خرید بعدی برای او بیشتر خواهد بود. وی ادامه داد: به همین دلیل ممکن است در یک روز، دو قیمت کاملا متفاوت برای یک گوشی یکسان مشاهده شود؛ فروشگاهی که هنوز موجودی قبلی دارد با نرخ پایین تر می فروشد و فروشنده ای که قیمت خود را براساس هزینه جایگزینی با نرخ جدید ارز تنظیم کرده، رقم بالاتری اعلام می کند.

پویایی نرخ ارز مرکز مبادله عامل رشد بورس

کارشناس بازار سرمایه در واکنش به وضعیت نرخ حواله اظهار کرد: نرخ بازار ارز تجاری در محدوده ۱۷۰هزار تومان قرار دارد و هم زمان با رشد نرخ بازار آزاد واکنش نشان می دهد و ماهانه نیز افزایش منطقی خود را دنبال می کند. این نرخ سرکوب نمی شود که برای مدت طولانی ثابت بماند و همین مسئله می تواند به تداوم رشد بازار سهام کمک کند.

به گزارش تجارت نیوز، سیاحش غفاری در ادامه با اشاره به تجربه سال های گذشته گفت: در چند سال گذشته، به ویژه در دوره مدیریت قبلی بانک مرکزی، شاهد سرکوب نرخ ارز در سامانه نیما بودیم. در آن شرایط، هر زمان نرخ ارز نیما اصلاح می شد و یک پله افزایش پیدا می کرد، بازار سهام نیز رشد می کرد و پس از آن وارد یک دوره رکودی می شد تا زمانی که مجددا نرخ ارز اصلاح شود. او درباره تأثیر تغییر این رویکرد بر بازار سهام افزود: اگر فرض کنیم این رویکرد کنار گذاشته شده و نرخ ارز بازار تجاری به طور منطقی و معقول، به شکل ماهانه افزایش پیدا کند، این مسئله موجب خواهد شد سهام نیز دیگر درجا نزنند. غفاری ادامه داد: در صورتی که قیمت ارز به طور مستمر افزایش یابد، قیمت سهام نیز در نهایت خود را با این نرخ تطبیق خواهد داد. بنابراین، با توجه به شرایط فعلی و وضعیت بازار ارز، می توان انتظار داشت قیمت سهام نیز خود را با نرخ ارز تنظیم کند. در صورتی که روند افزایشی دلار ادامه داشته باشد، بازار سهام نیز در نیمه دوم سال به رشد خود ادامه خواهد داد.